

Full-time Business Developer

Wij zijn op zoek naar:

Een full-time Business Developer met een sterke interesse in vastgoed, online (video) marketing en lean customer development.

Wij bieden:

Wij bieden een unieke kans om deel te nemen in de doorontwikkeling van een innovatief concept met enorm veel potentie in binnen – en buitenland. Wij werken samen met gerenommeerde vastgoedbeleggers, projectontwikkelaars, woningcorporaties, en (BOG) makelaars. Daarnaast bieden wij een zeer motiverende en dynamische werkomgeving en een gegarandeerde steile learning curve.

- Startperiode: zo snel mogelijk

Jouw werkzaamheden:

Jij zal samenwerken in een vast team van 4 man en een brede verantwoordelijkheid dragen over de volgende aspecten binnen het bedrijf:

- Sales | Account management bij bestaande klanten en nieuwe klanten
- Strategie | Directe betrokkenheid bij de ontwikkeling op elk gebied binnen het bedrijf

- Commerciële analyses en verslaggeving tijdens maandelijkse Sales evaluaties
- Uitvoering van on – en offline marketingstrategieën in 2016

In de afgelopen 2 jaar is er een solide basis gevormd met een Break-even omzet. HUISenVIDEO/OFFICEenVIDEO zit nu in een flinke groeifase en 2016 staat in het teken van absolute marktleider worden en winst behalen.

Vereisten:

Wij zijn op zoek naar een creatief, commercieel en extrovert persoon. Door de samenstelling van het team zijn vloeiende spreek - en schrijf vaardigheden een vereiste. Interessante achtergrond, vaardigheden en een sprekende persoonlijkheid wordt ook zeer gewaardeerd binnen ons Team!

- HBO / WO
- Min. 1 jaar saleservaring
- Telemarketing/straatverkoop ervaring is een pré

Kwalificaties:

- Sociaal zeer vaardig
- Commercieel sterk van aard
- Analytisch vermogen
- Creatieve mindset
- Vloeiend Engels in spreken en schrijven
- Het vermogen om autonoom te werk te gaan